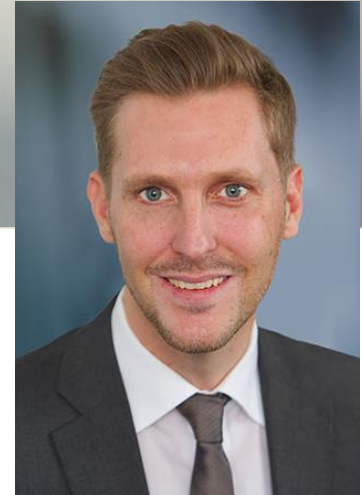


Projekteinkäufer / IT-Einkauf / Referent Einkauf / Purchasing Manager (m/w/d)

Sie schaffen den perfekten Rahmen, damit unser operatives Business verlässlich läuft.



Rüdiger von Ledebur
Leiter HR

T: +49 228 7293-4632
E: ruediger.von.ledebur@itenos.de

Was Sie erwartet

- _ **Art der Stelle:** Unbefristet, Vollzeit
- _ **Startzeitpunkt:** Ab sofort
- _ **Standort:** Bonn



_ Arbeitgeberfinanzierte betriebliche Altersvorsorge



_ Weiterbildung

Weitere Benefits finden Sie auf unserer Webseite www.itenos.de/de/karriere/.

Womit Sie uns unterstützen

- _ Wir beschaffen für unsere Groß- und Mittelstandskunden von der Steckdose über aktives und passives Netzwerkequipment bis hin zur IT-Dienstleistung alles, was für unser operatives Business gebraucht wird.
- _ Als Projekteinkäufer dürfen Sie eigenverantwortlich und selbstständig agieren. In einem kleinen, schlagfertigen Team können Sie sich an einem sehr vielfältigen Einkaufsportfolio austoben und Ihrem Verhandlungsgeschick freien Lauf lassen.
- _ Führen Sie den Einkaufsprozess von A bis Z durch: von der Bedarfsermittlung mit dem Fachbereich, über die vollständige Ausschreibungsplanung und –durchführung, Angebotsauswertung, eigenständige Kommunikation und Verhandlung mit den Lieferanten bis hin zur Projektdokumentation und dem Vertragsabschluss.
- _ Stellen Sie marktkonforme Konditionen für die beschafften Projektbedarfe sicher. Herausforderung hierbei ist die Einhaltung der bestehenden Konzernvorgaben.
- _ Sie agieren als Dreh- und Angelpunkt. Schaffen Sie deshalb für unsere Mitarbeiter, Lieferanten und Auftragnehmer einen effektiven und effizienten Einkaufsprozess.

Was Sie mitbringen

- _ Sie bringen einen Studienabschluss oder eine Berufsausbildung mit fachspezifischer Zusatzausbildung im technischen oder wirtschaftlichen Bereich schon mit und punkten mit einschlägiger Berufserfahrung (mind. 3 Jahre).
- _ Sie kennen sich mit Beschaffungsprozessen sehr gut aus und sind mit der IT/TK Branche vertraut (Markt- und Branchenkenntnisse).
- _ Sie sind ein Spezialist in der Verhandlungsführung und glänzen mit fundierten betriebswirtschaftlichen und vertragsrechtlichen Kenntnissen.
- _ Ihre Stärken liegen in der zielgruppengerechten Kommunikation, ausgeprägten Durchsetzungsfähigkeit und dem unternehmerischen Denken.